



АЛЕКТА

ОПТИМУМ

ЕРР

КАЧЕСТВЕННО НОВЫЙ УРОВЕНЬ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ

на базе

SAP Business
All-in-One

БЫСТРО

ОПТИМАЛЬНО

ВЫГОДНО

КАК 5

перейти на качественно новый уровень управления бизнесом?

ЧТО 8

позволит обогнать Ваших конкурентов?

КАКИЕ 11

преимущества Вы получите?

СКОЛЬКО 14

времени и денег на это понадобится?

КТО 17

поможет Вам добиться успеха?

ЭФФЕКТИВНОЕ

управление бизнесом – самая главная задача любого руководителя. Но только благодаря владению самой полной и достоверной информацией обо всех аспектах деятельности своего предприятия, руководитель может принимать верные и своевременные решения. Обладая всесторонней картиной деятельности компании, руководитель сможет находить пути совершенствования своего бизнеса, минимизировать свои затраты, оптимизировать работу своих подчиненных, увеличивать свою клиентскую базу, повышая уровень своей прибыли и завоевывая все новые и новые горизонты лидерства на рынке.

Не секрет, что в нынешнее время для успешного решения такой задачи все активнее используются информационные технологии. Начиная свой малый бизнес и имея в штате всего лишь несколько десятков сотрудников предприятие может обходиться штатными информационно-технологическими средствами, которые доступны широкому кругу пользователей.

Сначала компания может обходиться стандартными электронными таблицами. Впоследствии по мере роста компании она приобретает недорогие системы управления предприятием. Расширяется штат сотрудников, которые ведут учет по различным участкам, анализируют информацию о деятельности компании и предоставляют отчетность руководителю для принятия им управленческих решений.

Но естественное развитие любого предприятия из малого в разряд средних часто сталкивается с падением темпов роста. Почему это происходит, что препятствует этому росту? С одной стороны все задачи, которые стоят перед сотрудниками компании выполняются, как и раньше. Отдел сбыта организует взаимодействие с покупателями и планирует объемы продаж. Производственный отдел планирует объемы производства и необходимые материальные запасы. Отдел снабжения ищет поставщиков и организует процесс поставок. Отдел кадров планирует загрузку персонала, а бухгалтерия ведет финансовый учет всех операций. Казалось бы, все в порядке, не должно быть поводов для беспокойства. Но с другой стороны – падает прибыль, растут затраты... Нет уже тех темпов роста, которые были раньше. Предприятию становится все труднее удержаться на рынке, занимать лидирующее положение в своем сегменте. Становится сложнее изыскать средства на развитие предприятия вследствие падения прибыли. Управление становится неэффективным.

**ЧТО
мешает?**



Чтобы ответить на этот вопрос, нужно внимательно взглянуть в сам процесс выполнения той или иной операции учета и управления предприятием. Секрет кроется в качестве выполнения этих операций. Общеизвестно, что при увеличении объемов любых задач с учетом сохранения условий их выполнения резко падает их качество.

Если раньше цепочки бизнес-процессов у предприятия были короткие, объемы требуемых для учета данных были не большие, то с ростом предприятия растут как объемы учетных данных, их многообразие и многомерность, так и продолжительность самих цепочек бизнес-процессов. Сложности прибавляет и нарабатанные годами подходы и алгоритмы реализации тех или иных задач. ИТ-решения и системы, используемые все эти годы начинают давать сбои, не справляясь ни с объемами данных, ни с вопросом их достоверности и актуальности. Все больше времени требуется сотрудникам, чтобы внести весь необходимый для учета объем информации, зачастую дублируя друг друга на разных участках учета, внося в этот процесс элемент ошибки и повышая сроки выполнения одних и тех же операций. Еще больше времени и затрат требует процесс поиска и выверки

необходимой информации в учетной системе. Растут расходы на персонал. Ошибки в учете, ограниченность в возможностях анализа поставщиков и планирования закупок приводят к потерям, большому количеству брака и завышенным затратам на материалы. Задержки в поставках материалов отражаются на производстве и в конечном итоге на конечном потребителе. Все чаще аналитическая информация, получаемая из системы, является либо неактуальной, либо ошибочной, что приводит к неверной интерпретации текущей ситуации на предприятии. В результате все эти факторы не позволяют руководителю вовремя повлиять на ситуацию и исправить положение. Руководителю не удается получить достоверные отчеты и аналитическую информацию в необходимых разрезах, что снижает оперативность принятия управленческих решений, приводит к ошибочным выводам и решениям.

Одним словом - теряется качество в учете и управлении предприятием. Снижается эффективность его функционирования.

На исправление ситуации можно пытаться влиять административными инструментами управления, ужесточая кадровую политику. Можно увеличить штат и постараться избежать ошибок в учете, проверяя и перепроверя каждую информацию, введенную в систему. Но это только снизит рентабельность персонала и увеличит общие затраты.

Посмотрим назад и ответим на вопрос – что служило инструментом роста малой компании все это время? Что помогало сотрудникам и руководителю предприятия всесторонне видеть и управлять ситуацией? Конечно же – это информационные технологии! Когда стало недостаточно бумажных носителей и простого калькулятора, компания перешла на электронные таблицы и

простые базы данных. Когда объемы данных выросли и возникла необходимость более всестороннего учета и анализа, предприятие перешло на специализированную систему класса управления ресурсами предприятия для малого бизнеса. И нынешняя ситуация не исключение. Она полностью повторяет прошлые ситуации – предприятие выросло из тех вспомогательных инструментов, которые помогали ему все это время расти и развиваться. Их возможностей стало явно недостаточно. И мало того, они стали наносить прямой ущерб эффективному управлению предприятием и даже прямую угрозу его существованию. Необходимо снова искать то, что позволит и дальше идти вперед.

Но что поможет компании снова набрать те обороты и темпы роста, которые у нее были до настоящего момента? Какая ИТ-система сможет устранить ошибки в учетных данных и дублирование информации? Какое ИТ-решение позволит сократить время на осуществление финансово-хозяйственного учета и повысить оперативность, многомерность и достоверность аналитической информации?

КАК перейти на качественно новый уровень управления средним предприятием?

Ответ приходит только один – необходима новая ИТ-система управления ресурсами предприятия для крупных компаний. Только такое решение, опробованное на огромном многообразии данных, различных видах деятельности и глубокой степени интеграции бизнес-процессов крупных компаний, позволит устранить все негативные последствия текущей ситуации на среднем предприятии.



Учитывая особенности предприятий среднего и малого бизнеса, необходимо найти такое ИТ-решение, которое бы отвечало следующим требованиям:

1. **С**оответствовало бы потребностям среднего предприятия, но обладало бы функциональным потенциалом для роста компании до уровня крупного бизнеса.
2. **А**втоматизировало бы необходимые участки учета и позволяло оперативно вносить изменения в конфигурацию.
3. **П**оставка и внедрение требовали бы минимальных затрат времени и финансов.

Многие компании крупного бизнеса уже давно используют ИТ-решения от лидеров рынка корпоративного программного обеспечения для управления бизнесом. Только такие решения специально разрабатываются с учетом постоянно растущих потребностей, требований и особенностей крупных компаний. К таким особенностям можно отнести широкие филиальные сети и территориальную распределенность дочерних предприятий; большую многомерность и многофакторность учетных данных; объемы хранения и скорость обработки огромных объемов информации; необходимость наличия постоянно актуальной и достоверной информации о деятельности всей компании, независимо от местонахождения ее зависимых предприятий. Без выполнения всех этих условий, предъявляемых к ИТ-решениям крупными компаниями, эффективное их функционирование просто немыслимо.

Среднее же предприятие, столкнувшись с проблемой снижения темпов роста компании, прибыли и увеличения издержек, проанализировав их причины, приходит к однозначному выводу – необходимости замены своей ИТ-системы на более совершенную и качественную. Система планирования ресурсов предприятия для среднего бизнеса, существующая сейчас, уже не справляющаяся с возросшими объемами, структурой и потребностями

предприятия требует кардинальной замены. Среднему предприятию необходим качественно новый уровень управления бизнесом. Необходим такой инструмент, который дал бы ощутимый толчок вперед, открыв новые перспективы и горизонты для освоения рынка и занятия в нем лидирующего положения. Таким решением может быть только система планирования ресурсов предприятия для крупных компаний, обладающая неограниченными возможностями для роста среднего предприятия.

Но, какое ИТ-решение выбрать?

Как среди множества решений для крупного бизнеса найти такое, которое стало бы необременительным для небольшой компании? Среднее предприятие не обладает безграничными финансовыми и ресурсными возможностями. Оно не может себе позволить внедрять новое ИТ-решение годами, как это применяется в методологии ведения проектов крупными компаниями. Среднему предприятию нужна высокая мобильность, скорость внедрения и минимальная стоимость.

И такое решение ЕСТЬ!

Компания SAP – мировой лидер среди производителей корпоративного программного обеспечения для управления бизнесом и компания "АЛЕКТА" – крупнейший за Уралом сертифицированный партнер компании SAP СНГ разработали ИТ-решение специально для рынка среднего бизнеса.

ОPTIMUM | ERP

Это оптимальное решение, построенное на базе пакетированного решения SAP Business All-in-One для средних предприятий, которые ищут качественный инструмент для перехода на новый уровень управления своим бизнесом. С этим решением Вы сможете снова почувствовать потенциал своей компании, которого так не хватало Вам последнее время. Решение **ОPTIMUM | ERP** позволит Вашему бизнесу получить новый толчок для будущего развития и роста. Это оптимальное решение для быстрого получения ощутимых рыночных преимуществ перед Вашими конкурентами.

Оптимальность решения **ОPTIMUM | ERP** достигается за счет таких факторов, как:

1. БАЗА

Решение основано на системе **SAP ERP¹** - мировом лидере среди решений управления бизнесом для крупных предприятий.

С этим решением Вам уже не придется беспокоиться о необходимости поиска нового решения по мере роста компании и появления новых потребностей. Вам не удастся из него "вырасти". Решение SAP ERP разрабатывалось специально для предприятий крупного бизнеса. В нем заложено огромное количество функциональных возможностей, необходимых для них. Для начала Вы можете использовать только самые необходимые функциональные возможности, а по мере роста Вашей компании Вы сможете их наращивать, используя весь потенциал, заложенный в SAP ERP.

2. ОБЪЕМ

Решение включает в себя максимально необходимый набор уже преднастроенных функциональных возможностей – Best Practices², лучших мировых практиках ведения бизнеса, собранных компанией SAP за более чем 38 лет в более чем 25 отраслях промышленности, учитывающих особенности российской специфики. Оптимальность этого набора позволит быстро и успешно перейти на качественно новый уровень управления бизнесом практически любому предприятию рынка среднего бизнеса.

В объем решения входит **5 основных блоков**, оптимально покрывающих большинство участков финансово-хозяйственной деятельности среднего предприятия:

- **Бухгалтерский и финансовый учет;**
- **Управленческий учет;**
- **Закупки и управление материальными потоками;**
- **Сбыт и распределение;**
- **Управление персоналом и расчет заработной платы.**

3. СРОК

За счет наличия заранее сформированного пакета функциональности, инструментов и услуг для рынка среднего бизнеса Вы значительно экономите время при внедрении.

¹ ERP, Enterprise Resource Planning - (ENG), Планирование Ресурсов Предприятия

² Best Practices – (ENG), лучшие практики



ОПТИМУМ

ERP

В пакет входит:

- Преднастроенный объем функциональных решений;
- Полное описание технологии ускоренного внедрения ASAP-Focus³;
- Акселераторы (специальные инструменты), многократно ускоряющие процесс запуска решения;
- Полный пакет документации, инструкций и описания сценариев;
- Пакет консультационных услуг специалистов по внедрению от партнера компании САП СНГ, включающий определенный объем часов на обучение ключевых пользователей решения.

Теперь процесс внедрения сведен к минимуму времени и рисков – это уже не годы, а всего **несколько месяцев**. Но такой эффект достигается только при одном условии – компания полностью принимает объем преднастроенного пакета решений, либо сводит количество необходимых доработок/донастроек к числу, не превышающему 15% от общего объема функциональности.

4. Стоимость

Стоимость – очень важный и краеугольный вопрос при принятии решения о выборе системы управления предприятием. Понимая важность этого вопроса для предприятий рынка среднего бизнеса, компания САП СНГ в партнерстве с компанией "АЛЕКТА" предлагает Вам оптимальные условия для приобретения и внедрения решения **ОПТИМУМ | ERP**. Мы предлагаем стоимость сопоставимую со стоимостью поставки и внедрения ИТ-решений на базе аналогичных продуктов от российских производителей. Но, в отличие от этих предложений, наше решение обладает целым рядом неоспоримых преимуществ.

Выбрав в качестве решения для эффективного управления бизнесом **ОПТИМУМ | ERP** Вы получаете существенные преимущества перед Вашими конкурентами. Пока они будут продвигаться "по одной ступени", Вы за несколько месяцев продвинетесь вверх "на целый уровень". С решением **ОПТИМУМ | ERP** Вы уже технически перейдете на уровень крупного бизнеса, сразу используя все преимущества и технологии, которые разрабатывались специально для них, а теперь будут доступны и Вам.

**НЕ УПУСКАЙТЕ
ОПТИМАЛЬНОЙ ВОЗМОЖНОСТИ
ОБОГНАТЬ
Ваших конкурентов уже
СЕЙЧАС!**

³ ASAP-Focus, Accelerated SAP Focus – (ENG), Ускоренный и сфокусированный компанией SAP

КАКИЕ

преимущества Вы получите?

Решение **ОPTIMUM | ERP** основывается на системе планирования ресурсов предприятия SAP ERP от мирового лидера производителей решений для эффективного управления бизнесом – компании SAP. Около 50% мирового рынка ERP-систем отдано предпочтение решениям от компании SAP. 70% из них – это предприятия среднего сегмента рынка, внедрившие на своих предприятиях лучшие ИТ-решения в мире. Все эти компании отдали предпочтение лидеру.

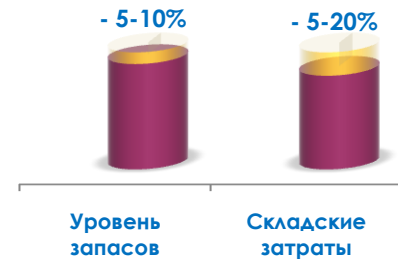
Все любят лучшее – и Вам предоставляется возможность внедрить лучшее мировое решение оптимально, быстро и выгодно!

Вся архитектура и идея этого решения основывается на технологии сквозной интеграции бизнес-процессов и действий пользователей, участвующих в различных цепочках деятельности предприятия. Это означает, что выполненное однажды действие одного участника процесса будет доступно согласно выделенным полномочиям и ролям всем другим участникам, включенным в процесс. Внедрив решение **ОPTIMUM | ERP** Вы избавитесь от дублирования информации, которую ранее приходилось совершать Вашим специалистам при ведении учета в старой системе. Тем самым Вы существенно снижаете время, а соответственно, и расходы на персонал при ведении учета финансово-хозяйственной деятельности Вашего предприятия.

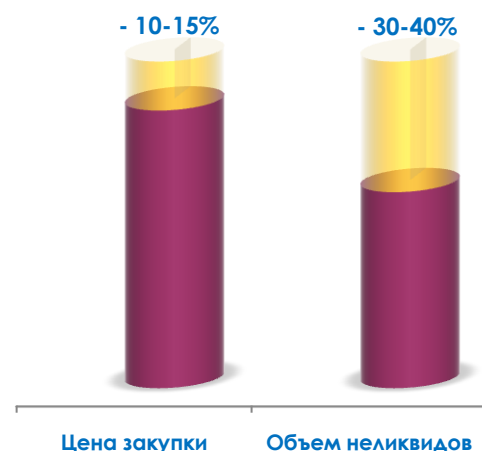
СНАБЖЕНИЕ

Например, благодаря наличию единой нормативно-справочной информации по всем аспектам деятельности предприятия

планирование закупок материалов для производства будет четко соответствовать заявленным потребностям и планам отдела продаж и производственного отдела.



Отделу закупок не придется больше тратить время и ресурсы на ввод новой номенклатуры материалов в свою базу данных, не интегрированную со справочником составляющих частей и материалов производственного отдела – вся информация для них будет одинаковой. Благодаря точной и актуальной информации о наличии или отсутствии необходимых запасов Вы сможете резко снизить затоваривание Ваших складов неликвидными материалами, закупая только самое необходимое, тем самым снижая затраты на складское обслуживание и сокращая сроки поставок материалов в производство.



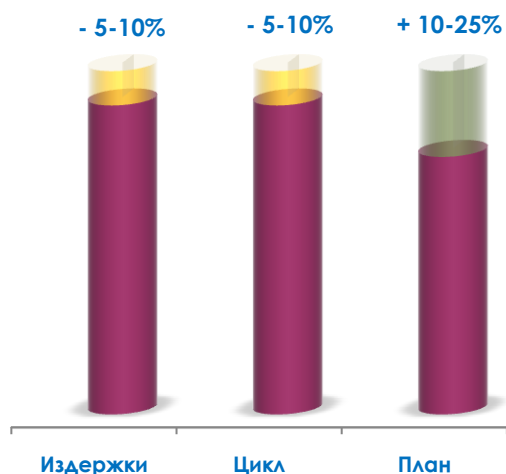
ОPTIMUM
ERP

ПОСТАВЩИКИ

Благодаря широким возможностям решения **ОПТИМУМ | ERP** в области управления взаимоотношениями с поставщиками отдел снабжения сможет более эффективно использовать выделенные лимиты финансирования на закупки, выбирая только самого выгодного поставщика. Таким образом, Вы сможете существенно снизить себестоимость Ваших товаров и услуг за счет более оптимального и качественного снабжения.

ПРОИЗВОДСТВО

Производственный отдел сможет снизить объемы брака и сократить цикл производства за счет снижения доли поставок низкосортных материалов и запасных частей, а также сокращения сроков их поставок. Повышается общий уровень качества выпускаемых товаров и предоставляемых услуг, тем самым повышается удовлетворенность клиентов.

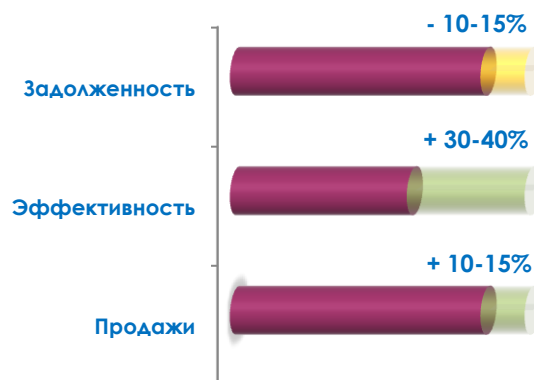


СБЫТ

Отдел сбыта сможет постоянно отслеживать наличие товара на складах готовой продукции или план производства, вовремя и более точно планировать отгрузку и доставку до конечного покупателя.

ФИНАНСЫ

Высокая степень сквозной интеграции позволяет в оперативном режиме отражать все операции в бухгалтерии и финансах, проводимые в управленческом учете. Так, например, операции по закупке необходимых материалов, введенные в отделе закупок будут автоматически отражены в бухгалтерском учете посредством автоматического создания Счета поставщику. И наоборот, операция по отгрузке товаров покупателю инициирует создание Счета покупателю. Все данные и реквизиты, необходимые для этого уже внесены в систему на начальных этапах этого цикла бизнес-процессов. Вы существенно экономите время на выполнение множества операций, которые ранее казались рутинными.



При помощи, например, таких возможностей, как автоматическое напоминание о сроках платежей, Вы сможете оперативно контролировать размер дебиторской и кредиторской задолженностей. Это позволит Вам постоянно владеть информацией о том, какие объемы денежных средств Вы можете планировать на развитие своего предприятия.



ПЕРСОНАЛ

Входящая в состав решения **OPTIMUM | ERP** функциональность управления персоналом и расчета заработной платы позволит Вам оптимально планировать ресурсы на один из самых ключевых аспектов деятельности предприятия – человеческий капитал. Теперь не важно, где находится Ваш филиал или подчиненное предприятие – вся исчерпывающая информация о персонале будет Вам доступна в любое время. Вы сможете максимально эффективно управлять своими сотрудниками, выявлять наиболее профессиональные кадры, гибко планировать систему мотивации и вознаграждения. Вы сможете выстроить наиболее оптимальную структуру управления своего предприятия посредством функциональности по планированию организационной структуры и штатного расписания.

ЗАТРАТЫ

Один из самых важных аспектов деятельности любого предприятия – это своевременный и точный контроль затрат. С решением **OPTIMUM | ERP** Вы всегда будете владеть этой информацией в любом ракурсе и в любом разрезе деятельности предприятия. Функциональность решения, основанная на системе планирования ресурсов предприятия SAP ERP, разработана таким образом, что оно обладает огромным потенциалом возможностей для анализа затрат предприятия. Вам не придется больше ждать, пока информацию, введенную в учетную систему, соберут, выверят и предоставят Вам. Теперь Вы не будете подвергать сомнению достоверность и актуальность тех затрат предприятия, которые Вы получите из системы, являющейся лидером на рынке ERP-систем. Вся информация, внесенная в решение **OPTIMUM | ERP** доступна сразу и под любым углом. Принцип функционирования системы сводит к нулю вопрос достоверности получаемых из нее данных. Поэтому теперь Вы сможете всегда принимать только верные и оперативные решения.



Используйте **ВСЕ** выгоды от решения **OPTIMUM | ERP!**

Учитывая особенности и возможности предприятий рынка среднего бизнеса, компания САП СНГ в партнерстве с компанией "АЛЕКТА" подготовили для Вас специальное предложение. Отличительной особенностью этого предложения является его оптимальность по отношению к стоимости и срокам внедрения ИТ-решения.

Стоимость и сроки – два серьезных аргумента, которые являются краеугольным камнем при выборе решения для управления бизнесом.

С одной стороны стоимость ИТ-решения на основе системы для крупных предприятий для средних компаний бывает достаточно высока. С другой стороны только такое решение способно поднять среднее предприятие на новый уровень его развития. Только такое решение способно закрыть все потребности компании, "выросшей" из возможностей существующей системы.

Как среди этих факторов найти "золотую середину"?

Срок внедрения решения является также немаловажным моментом. Если крупное предприятие может себе позволить длинные циклы проектирования, разработки и внедрения системы планирования ресурсов предприятия, то средняя компания должна быть более мобильной, чтобы постоянно обеспечивать себе лидерство на рынке. Поэтому и срок внедрения ИТ-решения, используемого в крупных компаниях, для среднего предприятия должен быть сведен к минимуму.

Возможно ли это?

Да. Возможно.

Мы постарались учесть все особенности и требования рынка среднего бизнеса при проектировании специального решения для Вас. Мы учли все моменты, и нашли возможность сделать систему SAP ERP для крупных компаний доступную средним.

За счет заранее сформированного оптимального пакета предложений в составе решения **ОPTIMUM | ERP**, мы существенно снизили стоимость и сроки внедрения системы SAP ERP. Мы смогли создать оптимальное и выгодное решение для средних предприятий.

ОПТИМАЛЬНЫЙ ПАКЕТ ПРЕДЛОЖЕНИЙ:

1. Лицензии профессиональных пользователей системы SAP ERP.
2. Функциональный объем решения, состоящий из преднастроенных бизнес-процессов, максимально охватывающих потребности средних предприятий и основанных на лучшем мировом опыте ведения бизнеса, собранном компанией SAP за более чем 38 лет в более чем 25 отраслях промышленности.
3. Специально подготовленный набор инструментов, позволяющих многократно ускорить процесс внедрения решения.
4. Методология ускоренного внедрения.
5. Пакет документации, инструкций, рекомендаций и описаний бизнес-процессов.
6. Набор консультационных услуг.

СЕЙЧАС Вы можете позволить себе использовать мировое решение, являющимся эталоном среди решений в этом классе по цене сопоставимой со стоимостью аналогичных решений от российских производителей.

СКОЛЬКО

времени и денег на это понадобится?

Компания "АЛЕКТА" в партнерстве с компанией САП СНГ всегда идут навстречу предприятиям среднего сегмента рынка. Поэтому мы предлагаем самые оптимальные финансовые условия заключения сделки.

Учитывая высокую стоимость консультационных услуг на рынке программного обеспечения SAP, мы предлагаем минимальные региональные тарифы на оказание услуг внедрения предлагаемого решения **OPTIMUM | ERP** для предприятий среднего сегмента рынка.

СТОИМОСТЬ предложения **OPTIMUM | ERP** складывается из трех составляющих:

№	Наименование	Количество	Цена (рублей)	Стоимость (без НДС)	Стоимость (с НДС)
1	Лицензии вендора на ПО SAP	10	237 000	2 370 000	*
2	Консультационные услуги партнера на внедрение решения	пакет	4 000 000	4 000 000	4 720 000
3	Пакет сопровождения	год	18%	426 600	*

ВСЕГО: 6 796 600 7 516 600

Указанная **СТОИМОСТЬ** является фиксированной** для предложенного объема преднастроенных функциональных возможностей и объема консультационных услуг внедрения решения.

* Стоимость лицензий и пакета сопровождения НДС не облагается

** Без учета командировочных расходов

OPTIMUM
ERP

СКОЛЬКО

времени и денег на это понадобится?



СРОК внедрения решения **OPTIMUM | ERP**

не превышает **4-6 месяцев** и разбивается на четыре фазы:

График проекта

ФАЗА	неделя																		
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19
Подготовка проекта	■	■																	
Реализация			■	■	■	■	■	■	■	■	■	■							
Заключительная подготовка											■	■							
Ввод в продуктивную эксплуатацию													■	■	■	■	■	■	■

Каждая фаза проекта внедрения включает в себя определенные этапы работ:

Этапы проекта



Всего **за полгода** Ваша компания сможет перейти на **качественно новый уровень управления** бизнесом при помощи оптимального и выгодного решения мирового уровня **OPTIMUM | ERP**

КТО

поможет Вам добиться успеха?



Главным залогом успеха реализации предлагаемого проекта является профессионализм проектной команды и поддержка руководства компании. Без четкого понимания всеми участниками проекта необходимости кардинальных изменений в компании для ее перехода на качественно новый уровень развития успешная реализация проекта невозможна.

Поэтому на предпроектной фазе должны быть определены Руководители проекта как со стороны Исполнителя, так и со стороны Заказчика. Необходимо максимально внимательно сформулировать требования, предъявляемые к членам проектных и рабочих групп, которые будут формироваться на фазе подготовки проекта. Проектные и рабочие группы со стороны Заказчика являются основным двигателем проекта. Без их высококомпетентных знаний предметной области каждого автоматизируемого участка предприятия невозможна успешная реализация остальных фаз проекта. Их профессионализм и лидерские качества позволят добиться необходимой дружественной и лояльной атмосферы в проекте. Каждый участник команды должен понимать, для чего в компании организован проект внедрения, и какой конечный результат должен быть получен.

Остальное

– дело техники!

И в этом Вам смогут помочь только профессионалы своего дела. Компания **SAP** – мировой лидер среди производителей программных решений для эффективного управления бизнесом и компания **"АЛЕКТА"** – крупнейший за Уралом сертифицированный партнер компании SAP СНГ уже не раз доказали, что только выбрав нас в качестве своих партнеров, наши клиенты добиваются больших успехов.

Почему мы?

Только наш

ОПЫТ,

профессионализм и

надежность

позволят с успехом реализовать на Вашем предприятии проект внедрения оптимального решения для средних предприятий

OPTIMUM | ERP,

с которым **Вы сможете добиться успеха** и занять лидирующие позиции на рынке.

OPTIMUM

ERP

17

Компания **SAP**, основанная в 1972 году, имеет богатую историю инноваций и роста. В настоящее время **число сотрудников SAP** в свыше **50 стран** по всему миру составляет более **47 598 человек**.

SAP зарегистрирована на нескольких фондовых биржах, в том числе на Франкфуртской и Нью-йоркской фондовых биржах под маркой «SAP».

Компания SAP в странах СНГ продолжает оставаться лидером рынка решений для управления предприятиями, **ее доля** составляет **49,6%** по данным отчета IDC, ведущей международной исследовательской и консалтинговой компании, IDC Russia Enterprise Application Software 2008-2012 Forecast and 2007 Vendor Share.

Более **97 000 компаний** по всему миру используют лучшее программное обеспечение от компании SAP.

За более чем **38 лет** существования компании SAP был собран уникальный мировой опыт ведения бизнеса успешных предприятий более чем **25 отраслей**.

Более **12 миллионов пользователей** в **120 странах** мира используют решения от SAP для:

- интеграции своих бизнес-процессов
- повышения конкурентоспособности своих компаний
- и получения более высокой доходности.

Около **70% предприятий** из них – это предприятия **среднего сегмента рынка**, стремящихся к постоянному росту и лидерству на рынке.

Используя ИТ-решения от мирового лидера среди решений по эффективному управлению предприятием, **Ваша компания** делает серьезный шаг для перехода на **качественно новый уровень управления** своим бизнесом!



Компания **"АЛЕКТА"** основана в 1992 году в Академгородке города Новосибирска, одна из ведущих российских компаний в области разработки и внедрения корпоративного программного обеспечения для эффективного управления бизнесом.

Опыт нашей компании, наработанный более чем за **18 лет**, позволяет нам быть уверенными в нашей высокой компетенции и профессионализме.

Наши проекты насчитывают более **200 предприятий** крупного и среднего сегмента рынка – это знания предметных областей ведения финансово-хозяйственной деятельности предприятий более чем **25 отраслей** промышленности. География наших проектов охватывает более **30 городов** **17 регионов** России.

Высокая квалификация и профессионализм наших сотрудников подтверждается более чем **80 международными сертификатами компании SAP AG** специалистов по разработке, настройке и консалтингу различных решений от компании SAP. Многие наши сотрудники обладают аттестатами профессиональных главных бухгалтеров Института профессиональных бухгалтеров России. Это дает им возможность вести проекты автоматизации предприятий на очень высоком профессиональном уровне, глубоко понимая потребности конечных пользователей. Многолетний стаж работы

наших сотрудников в области информационных технологий и консалтинга позволит Вам быть уверенными в надежности и стабильности нашей компании. Средний **стаж** каждого специалиста - более **10 лет**. Это сплоченный коллектив, наработавший годами основные принципы и технологии успешной реализации как крупных полномасштабных проектов построения автоматизированных систем управления, так и небольших проектов автоматизации предприятий.

Матричная организационная структура нашей компании доказала свою эффективность при реализации множества проектов. Для каждого отдельного проекта в нашей компании создается специальная проектная группа, куда входят специалисты из различных отделов. Поэтому все процессы, происходящие во время реализации Вашего проекта будут выполнены на высоком профессиональном уровне и в срок.

Наши клиенты – ведущие российские компании: **ЛУКОЙЛ, РОСНЕФТЬ, СУЭК, АЛРОСА, СЕВЕСТАЛЬ-РЕСУРС, РЖД, МОНРО** и др.

МЫ ПОМОГАЕМ НАШИМ КЛИЕНТАМ ДОСТИГАТЬ УСПЕХОВ!

КТО

поможет Вам добиться успеха?

Позвоните нам **СЕГОДНЯ**

И МЫ:

1. Организуем для Вас демонстрацию прототипа решения.
2. Определим Ваши потребности и найдем пути их решения.
3. Сформируем план работ.

и приступим к реализации стратегии перехода

на качественно **НОВЫЙ УРОВЕНЬ УПРАВЛЕНИЯ** Вашим бизнесом!



РАЗРАБОТКА И ВНЕДРЕНИЕ
КОРПОРАТИВНЫХ
ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

АЛЕКТА

ОТДЕЛ НОВЫХ ПРОЕКТОВ

Адрес:

630090, НОВОСИБИРСК
проспект академика Лаврентьева, 2/2

T: (383) 363 07 00

E: office@ALEKTA.RU

W: WWW.ALEKTA.RU

ОПТИМУМ

20